

به نام خداوند مهربان

بیزنس پلن مدرسه ی کسب و کار

مرکز آموزش جهاد دانشگاهی

دانشگاه علم و صنعت

زمستان ۱۴۰۳



Rasha Team

www.Rasha-Team.ir

تدوین:

حسن درخشان

محمد حسن زین ساز

بخشی از بیزنس پلن مدرسه کسب و کار :

ارائه آموزش‌های کاربردی و به‌روز در حوزه مدیریت کسب و کار، با تمرکز بر پرورش مدیران و کارآفرینان توانمند و پاسخگویی به نیازهای روزافزون بازار کار ایران در بخش‌های مدیریتی کسب و کارها و چالش‌هایی که مدیران ممکن است با آن‌ها رو به رو شوند.

تحلیل بازار :

- تحلیل روندهای بازار
- تحلیل PESTEL
- تحلیل SWOT
- تحلیل چرخه عمر محصول

مزیت‌های رقابتی:

- بهره‌مندی از پشتوانه علمی و اجرایی جهاد دانشگاهی علم و صنعت
- تیم مجرب و متخصص

مدل کسب و کار:

- منبع اصلی درآمد: شهریه دوره‌ها
- سایر منابع درآمد: خدمات مشاوره‌ای، فروش محصولات آموزشی، همکاری با سازمان‌ها و شرکت‌ها
- استراتژی‌های بازاریابی
- بازاریابی محتوا:
- تولید محتوای باکیفیت و مفید مانند مقالات، ویدیوها، پادکست‌ها و وبینارها در زمینه مدیریت کسب و کار
- استراتژی‌های فروش
- تیم فروش حرفه‌ای: تشکیل یک تیم فروش با تجربه و آموزش دیده برای برقراری ارتباط با مشتریان و انجام فرآیند فروش
- فروش مشاوره‌ای: ارائه مشاوره به مشتریان برای انتخاب دوره مناسب و پاسخگویی به سوالات آن‌ها
- مهم‌ترین معیارهای موفقیت
- افزایش تعداد دانش‌پذیران: افزایش تعداد دانش‌پذیران در دوره‌های مختلف
- افزایش درآمد: افزایش درآمد حاصل از فروش دوره‌ها و خدمات

این فقط بخشی از بیزنس پلن طراحی شده می‌باشد و به دلیل محرمانگی از انتشار تمام محتوای آن معذوریم.



ما یک مجموعه مشاوره مدیریت هستیم که با دانش و تجربه در زمینه مدیریت و تلفیق آن با قدرت هوش مصنوعی، به شما کمک میکنیم تا کسب کارتان را بهبود ببخشید و از پتانسیل های کامل آن بیشترین بهره را ببرید.

آیا می‌خواهید در مورد این مراحل بیشتر صحبت کنیم؟



گروه مشاوره مدیریت راشا

www.Rasha-team.ir

info@rasha-team.ir

اینستاگرام: @Rasha.Team2020

تلفن:

۰۹۱۲۰۸۰۸۶۷۴

تلگرام و واتس آپ: ۰۹۱۰۷۵۹۷۹۹۵